



ИНСТИТУТ  
КОУЧИНГА



ЗЕМЛЯ  
СТРАТЕГА

# Екатерина ВЕРЧЁНОВА

Коуч-консультант, фасилитатор, авторизованный дебрифер Harthill Leadership Development Profile (Индивидуальный профиль Развития Лидера), руководитель направления «Личное развитие руководителя»

Количество часов индивидуального консультирования — **более 700**

Количество часов групповой работы — **более 300**

Опыт управления производственными и творческими командами — **более 15 лет**

Опыт менторинга, наставничества в проектах управления молодыми талантами — **более 10 лет**

Опыт работы директором по маркетингу — **12 лет**

Опыт работы директором по производству — **7 лет**

Опыт управления собственным бизнесом — **более 5 лет**

## Список клиентов

ВШЭ (Высшая школа карьеры, СПб), АКГ «Капитал», QIWI, ООО ПО «РОСЭНЕРГОРЕСУРС», Акселератор ИТМО (СПб), ПЭК, АО НПФ «Благосостояние» и др.

## Контакты

Канал в [Telegram](#)

О консультанте в видео:  
<https://youtu.be/ZsTFEaLcJtM>

+ 7 (931) 276-07-45

## Основные направления деятельности

- × Индивидуальный коучинг
- × Фасилитация командных сессий, производственных совещаний
- × Коучинг, менторинг и наставничество
- × Обучение коуч-менеджменту руководителей
- × Управление проектами

## Основные группы клиентов

- × Руководители функциональных и линейных подразделений
- × Линейные руководители IT-подразделений
- × Руководители коммерческих направлений, департаментов продаж
- × Молодые таланты в организации, высококвалифицированные специалисты

## Основные задачи, решаемые клиентами

- × Повышение эффективности и скорости решения задач
- × Запуск масштабного проекта
- × Повышение эффективности взаимодействия и договороспособности с сотрудниками и коллегами для решения совместных задач и проектов
- × Повышение эффективности работы кросс-функциональных команд
- × Разрешение конфликтов
- × Вступление в новую должность и адаптация в ней (развитие компетенций; расширение зон ответственности)
- × Внедрение в управление недирективного стиля, переход от микро-менеджмента к делегированию полномочий и ответственности

## Образование

- 2022-2023 — Курс Ирины Розенберг «Системная терапия. Работа с полем»
- 2022 — Авторизационная программа подготовки дебриферов Harthill Leadership Development Profile (Индивидуальный профиль Развития Лидера)
- 2022 — Мастерская эволюционных знаний и практик В. Майкова. «Просветление. Повседневная жизнь как духовная практика», «Исцеление травм и кризисов жизни: трансперсональный взгляд», курсы
- 2018–2020 — ЧОУ ДПО «Институт Коучинга». 2-ступенчатая программа переподготовки «Интегральные технологии развития людей и организаций»
- 2019 — обучение «Ненасильственное Общение», Eva Rambala
- 2019 — «Путь Клоуна, или Улыбка Сердца». тренинг Алэна Виньо
- 2017 — Обучение подходам и системе Agile, 24 часа, сертификат IC Agile Certified Professional ICP
- 2018 — «Алгоритмы бизнес мышления», семинар Аркадия Цукера
- 2017–2018 — ЧОУ ДПО «Институт Коучинга». Дистанционный курс «Недирективный стиль управления: переход от Я к Мы»
- 2012–2015 — Британская высшая школа дизайна. Инфографика для бизнеса. Иллюстрация
- 2007–2008 — Самарский государственный экономический университет. Российско-голландская маркетинговая программа «Рима-А»
- 1995–2004 — Самарский государственный университет (историк, преподаватель истории)
- 1995–1997 — Московский государственный университет. Факультет журналистики (редактор, руководитель издательских проектов)

## Управленческий опыт

- 2020 по н.в. — Институт Коучинга, руководитель направления «Личное развитие»
- 2017-2020 — Институт Коучинга, Директор по маркетингу
- 2006-2013 — Управляющая компания страхового холдинга «АСКО» (450 человек). Директор по маркетингу
- 2008-2009 — Транспортно-логистическая компания «Светлана-К». Директор по маркетингу, руководитель call-центра
- с 2008 — собственный бизнес: Издательство «БМВ и К», зам. директора
- 1994-2001 — корпорация «Издательский дом Фёдоров», «Самарское обозрение», «Тольяттинское обозрение», руководитель производства

